|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | | |  | | --- | | **周声顺** http://img01.51jobcdn.com/im/2009/resumetemplate/space.gif | | |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | --- | | **15年以上工作经验 男 (1977年8月 5日 ) 未婚 165cm 无党派人士** | | | |  | | 居住地： | 广州-天河区 | 户　口： | 广东省 | | 电　话： | 13380088300（手机） | | | | E-mail： | [zss21cn@163.com](mailto:zss21cn@163.com%09%09%09%09%09%09%09%09%09%09%09%09%09%09%09%09%09%20%20%20) | | | |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | **最近工作** | **[ 5年6个月]** | **学历** |  | | |  |  | | --- | --- | | 公　司： | 清华同方股份有限公司 | | 行　业： | 计算机软件 | | 职　位： | 华南区销售总监 | | | |  |  | | --- | --- | | 学　历： | 大专 | | 专　业： | 计算机应用 | | 学　校： | 广州市乡镇企业管理干部学院 | | |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | 目前薪资： | 年薪 30万元 人民币 |  |  | | 基本工资： | 30万元/年 |  |  | | 奖金/佣金： | 30-40万万元/年 |  |  |  |  |  | | --- | --- | | **自我评价** |  | | 自我评价：  本人有16年的系统集成和大型软件项目销售工作经验，具有独立运做项目的能力；熟悉智慧城市项目和大数据项目等大型项目操作流程和招投标工作；并且具有跟踪政府项目的成功经验。乐于接受新的大型的项目挑战，性格开朗、团队工作能力强。 | | |  |  |  |  |  | | --- | --- | | **求职意向** |  | | 到岗时间： | 一周以内 | | 工作性质： | 全职 | | 希望行业： | 计算机软件，计算机服务(系统、数据服务、维修)，通信/电信运营 | | 目标地点： | 广东 | | 期望薪资： | 月薪 25000-30000 | | 目标职能： | 大客户销售 | | 求职状态： | 目前正在找工作 | |  | |  |  |  | | --- | --- | | **工作经验**  2016 /3—至今在广州从事智慧政法和智慧政务大数据行业方案客户销售工作。  跟进的客户项目有： 广东省政法委智慧政法项目，广州市政法委大数据项目，  广东省交通厅应急指挥项目，广东省经信委大数据项目，  东莞市智慧东莞项目，东莞市智慧长安大数据项目  东莞公安局情报指挥系统。。。。。。 | | | |  | | --- | | 2010 /6--2015 /12： **清华同方股份有限公司** （10000人以上、上市公司） [ 5年6个月] | | 职位名称： **华南区销售总监**          部门：销售部 | | 行业：计算机软件 | | 主要2010 /6--2013 /6在同方股份数字城市部门负责弱电工程项目销售。2013 /6--2015 /11在同方股份物联网部门负责大数据产品销售，在广东、广西、海南地区智慧城市项目销售。销售公司大数据产品。 | | 主要业绩：2010 /6--2013 /6销售的成功案例代表项目有：广州地铁5号线弱电工程和视频监控项目5000万、广州电视台综合楼弱电工程项目3200万。2013 /6--2015 /11开发的项目有广西统计局（已施工一期238万，二期3200万待招标）、广州市工信委（顶层设计规划267万、行业指标研究60万）、前海管理局（经济运行平台270万）、广东社保项目（社保厅和基金管理局项目设计）等项目、广东省智慧交通（交通应急320万、投资计划管理项目和信用系统的项目设计）、2015 /1开始拓展智慧水利和智慧教育（佛山、顺德、阳江、华师大、花都区）三通两平台教育项目。 | |  | | 2006 /3--2010 /5： **东软集团股份有限公司** （10000人以上、上市公司） [ 4年2个月] | | 职位名称： **大客户管理**          部门：销售部 | | 行业：计算机服务(系统、数据服务、维修) | | 主要负责政府和大型企业的IT服务外包项目。 | | 主要业绩：1.完成广州社保硬件系统维保服务项目（1100万） 。 2.完成项目梅州嘉应学院核心交换机和维护项目（280万）。 | |  | | 2001 /1--2006 /1： **广州中软信息技术有限公司** （150-500人、民营公司） [ 5年] | | 职位名称： **销售经理**          部门：销售部 | | 行业：计算机硬件 | | 负责政府（信息中心、工商局）和大型企业行业的销售工作，在工作期间独立完成的典型政府项目有：1.江门市新会区电子政务网络安全项目,在项目中从挖掘客户到收最后货款都是独立完成；项目中关键是制定的销售策略能迎合用户的意图。如：先公关技术主管后公关幕后领导等等。2.广州市工商行政管理局SAN网络设备及软件系统集成项目，在9家都是二级以上系统集成商的招投标中取胜同时赢得了客户信赖。取胜的关键因素是销售过程中在用户面前树立了：有实力、干实事、为客户着想的良好公司形象再去公关用户，最后所有的招投标的细节都是由我公司的参与下进行完成。 | | 主要业绩：1.江门市新会区电子政务网络安全项目（155万）。 2.广州市工商行政管理局SAN网络设备及软件系统集成项目（450万。 | | | |  | | | **项目经验** |  | | |  |  | | --- | --- | | 2001 /1--2005 /8  广州市工商行政管理局存储项目 | | | 项目描述： | 广州市工商行政管理局SAN网络设备及软件系统集成项目，在9家都是二级以上系统集成商的招投标中取胜同时赢得了客户信赖。取胜的关键因素是销售过程中在用户面前树立了：有实力、干实事、为客户着想的良好公司形象再去公关用户，最后所有的招投标的细节都是由我公司的参与下进行完成。 | | 责任描述： | 负责具体的跟踪和公关,投标工作. | | | |  | | | **教育经历** |  | | |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | 1997 /9--2000 /6 | **广州市乡镇企业管理干部学院** | 计算机应用 | 大专 | | 学习的主要课程：计算机应用 | | | | | | |  | | | **语言能力** |  | | |  |  |  | | --- | --- | --- | | |  |  | | --- | --- | | 英语（一般） | 听说（一般），读写（一般） | | | | |  | | | **IT技能** |  | |  | | |  | | |  |  | |  | | |  | | | |
|  |