|  |
| --- |
| **黄天赐** |
| 132-4670-7007 | huangskyc@163.com |
| 27岁 93.12.27 | 求职意向:销售经理 |

**工作经历：**

|  |  |
| --- | --- |
| **深圳华望技术有限公司** - 视频会议软硬件生产厂家  销售经理 | 2018.06–2020.05 |
| * 市场拓展和销售:   1. 负责甘肃区域**市场拓展**工作。积极联系和拜访新旧客户，做好客情维护。建立和更新客户信息资料，必做到有策略、有结果、有反思的稳步拿下客户。最终成功签订9家市级代理和1家OEM代理；   2. 对销售区域的业绩负责，认真执行并做到有目标、有计划、有行动、有方法的**完成各类销售任务**。两次获得公司“月度销冠”；   3. 协同公司技术、运营人员参与并完成诸如广州音响展、深圳安博会等各类行业展会**推广活动**。 * 项目实施和管理：   1. 挖掘项目用户需求，制定项目软硬件**解决方案**并进行演示；   2. 及时掌握销售区域的政企招标项目信息，主导或协助代理商完成项目的**投标**工作；   3. 根据具体项目判断和分析利益，独立完成**商务报价和谈判**，最终签订商务合同；   4. 协同技术人员跟进项目**实施、验收以及回款**等工作。最终主导并完成了“甘肃康乐县党建项目”、“兵器云联视频会议系统”等多个政企项目。 * 市场调研及分析：   1. 通过电话沟通、网络调研和市场走访等方式收集信息并整理成**分析报告**提交至上级领导**辅助决策**；   2. 根据市场和竞争对手情况及时反馈产品问题，并给与**可行性修改建议**。主动发现并建议优化的X1系列硬件产品，在升级发布后单品销售额环比2018年增长150万。 | |
| **中通快递有限公司** - 海外中转运业务  需求工程师 | 2017.02-2018.06 |
| * 系统运维管理和优化：  1. 负责中通集运仓储系统的运维管理，保障海外淘宝香港、新马等地区的用户中转运订单的系统流转。及时**处理突发系统问题。**确保系统7\*24小时稳定作业运行，顺利完成2017年淘宝双十一海外转运52万订单的系统运维任务； 2. 深入生产现场调研，优化系统流程并**跨公司、跨部门协调**生产、客服、运营人员推动新流程落地，实现提升能效的目标。17年财务年报显示通过优化系统流程节约60万元人力成本。  * 产品和项目管理：   1. 负责“接力淘公众号”和“Shipbao App”产品从0到N的版本迭代。**自学**MySQL数据库语言，查询用户数据、**制定用户增长目标**。最终Shipbao App在17年注册数达3万，成交额达60万港币；接力淘公众号，下单量达2.5万；   2. 负责“Shipbao App”研发**团队管理**，组建团队、制定目标并拆解工作任务、推动项目工作，保证了每次版本如期上线。 | |
| **四块科技（深圳）有限公司** - 软件研发外包 & O2O项目运营  产品合伙人 | 2015.11-2017.02 |
| * 参与设计并制作“微视播”商业计划书**PPT**并参加创业比赛和**路演**，获得“16年深圳市创新创业大赛”龙岗区二十强； * 负责外包项目商务对接及研发进度管理，跟进并完成了“眸天下App”项目的合同签订、研发、验收与回款。 | |

**教育背景:**

|  |  |
| --- | --- |
| **仲恺农业工程学院**  软件工程 | 2018.03-2020.07  本科 |
| **深圳信息职业技术学院**  移动互联应用技术 | 2013.09-2016.06  大专 |

**自我评价:**

|  |
| --- |
| * 热衷于**自我管理**并以目标为导向，制定计划、执行并完成目标，是**番茄工作法**的践行者； * **热爱生活**每天至少运动20分钟。信奉**终身学习**思想，通过自学考取《基金从业资格证书》、每年至少阅读20本各类书籍。 |